

Family Office

Le multi family office iVesta traverse l'Atlantique

Le MFO qui vient de franchir les 6 milliards d'euros d'actifs supervisés ouvre un bureau à New-York. Les Etats-Unis devraient générer 25% à 30% des revenus du groupe à l'horizon 2030.

Publié le 8 octobre 2025 à 16:06 - Maj 8 octobre 2025 à 16:12



Jean-Philippe Mas

Abonnés

Votre abonnement L'AGEFI Gestion Privée vous permet d'accéder à cet article



Écouter l'article

01:43 min



L'expansion internationale ne vaut pas seulement pour les conseillers en gestion en patrimoine sous l'impulsion des plateformes de consolidation. Les **multi family offices ont également de l'ambition en la matière**. Ainsi, iVesta, l'un des principaux acteurs français, a décidé de franchir

l'Atlantique pour développer sa clientèle. L'entité vient d'ouvrir un bureau à New-York qui sera dirigé par Rémi Douchet, l'un des quatre co-fondateurs aux côtés de Pierre-Marie de Forville, Ariane Darmon et Olivier Duha. Par ailleurs, un deuxième salarié, Yasmina Odja, le rejoint qui affiche un profil franco-américain et a été recrutée en qualité de senior partner. Cette professionnelle a réalisé l'ensemble de sa carrière au sein d'HSBC Private Banking et depuis 2020, occupait le poste de managing director de l'antenne new-yorkaise avec un portefeuille d'Ultra High Net Worth Individuals (UHNWI) – des particuliers avec un patrimoine supérieur à 30 millions de dollars.

Une partie des clients présente au capital

L'ambition est d'atteindre une équipe de 4 à 5 collaborateurs d'ici la fin de l'année, plutôt sur des profils de type «family officer». L'antenne américaine devrait générer 25% à 30% des revenus du groupe à l'horizon 2030. Quant à la clientèle ciblée, il s'agira de Français travaillant aux Etats-Unis, un profil qui n'est pas ciblé par les banques privées aujourd'hui en l'absence de desk France.



Accès illimité et newsletters dédiées

Profitez de 4 semaines d'accès gratuit

Je teste gratuitement →

Accès immédiat dès validation du formulaire.
Sans engagement, sans CB.

Avec plus de 6 milliards d'euros d'actifs supervisés pour une centaine d'entrepreneurs, iVesta finance cette expansion avec une nouvelle opération à effet de levier. L'equity est apportée par près de deux tiers des clients du multi family office français ainsi que par plus de deux tiers des 50 collaborateurs. La dette senior est structurée par un tandem composé de BNP Paribas et Banque Populaire Rives de Paris.